

кадры для экспорта

Школа экспорта РЭЦ

АКСЕЛЕРАЦИОННАЯ ПРОГРАММА «ЭКСПОРТНЫЙ МИНИ МБА»

www.exportedu.ru

Что такое «Экспортный мини МБА»?

КАДРЫ ДЛЯ ЭКСПОРТА

Программы МБА (Master of Business Administration) – программа подготовки менеджеров среднего и высшего управленческого звена для эффективной работы в бизнесе, государственном и муниципальном управлении

ОБЫЧНАЯ ПРОГРАММА МБА		ЭКСПОРТНЫЙ МИНИ МБА
2,5 года обучения		**2,5 месяца** обучения
стоимость до **$120 000**		БЕЗВОЗМЕЗДНО на базе ЦПЭ
обучается **ОДИН СОТРУДНИК**	<	обучается **КОМАНДА**
СТАНДАРТНАЯ программа подготовки		**СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ** программа подготовки
		УНИКАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

Школа экспорта РЭЦ

Для кого программа?

КАДРЫ ДЛЯ ЭКСПОРТА

Программа для экспортеров сегмента МСП, которые:

стремятся перейти от разовых экспортных отгрузок к системной международной коммерческой деятельности

заинтересованы в наращивании доли экспортной выручки в общей доле выручки предприятия в горизонте 12-36 месяцев

заинтересованы в повышении экономической эффективности реализации экспортных сделок для предприятий с учетом инструментов экспортного планирования

! для руководителя и / или собственника компании, топ-менеджеров экспортного направления и руководителей отделов ВЭД

Школа экспорта РЭЦ

Для кого программа?

- Выпускники программы «Экспортный форсаж»
- Выпускники программы «Акселератор экспортного роста»
- Победители и призеры конкурса «Экспортер года»

Школа экспорта РЭЦ

Уровневый подход в программах Школы экспорта РЭЦ



III уровень подготовки. Подготовка экспортного бизнес-плана

- для опытных экспортеров
- комплексная программа с классическим набором дисциплин MBA в сочетании со специфическими блоками по экспорту в зарубежные регионы

II уровень подготовки. Подготовка экспортных проектов

- для нерегулярных экспортеров
- акселерационная программа обучения и менторского сопровождения

I уровень подготовки. Повышение экспортной грамотности

- для начинающих экспортеров
- базовые семинары по ключевым аспектам экспортной деятельности предприятия

Школа экспорта РЭЦ

Структура программы

Структура программы соответствует требованиям к программам МБА:

- Модуль 1. СТРАТЕГИЯ
- Модуль 2. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ
- Модуль 3. МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ
- Модуль 4. ОПЕРАЦИОННАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ
- Модуль 5. ПЕРЕГОВОРЫ. ПОДГОТОВКА БИЗНЕС-ПЛАНА

КАДРЫ ДЛЯ ЭКСПОРТА

Школа экспорта РЭЦ

Модуль 1. СТРАТЕГИЯ

- ✓ Место экспорта в стратегии предприятия и системе показателей
- ✓ Готовность предприятия к наращиванию экспорта
- ✓ Стратегические цели компании на экспорт
- ✓ Инструменты повышения эффективности экспортно ориентированной компании
- ✓ Модели интернационализации бизнеса

Модуль 2. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

- ✓ Оптимизация финансовой модели экспортной деятельности
- ✓ Экспортные риски
- ✓ Экспортные инициативы
- ✓ Прогноз движения денежных средств
- ✓ Структура финансирования

Модуль 3. МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ

- ✓ Бизнес-разведка
- ✓ Потребительские сегменты
- ✓ Формирование ценностного предложения компании-экспортера
- ✓ Маркетинговые коммуникации
- ✓ Инструменты продвижения на внешних рынках

Модуль 4. ОПЕРАЦИОННАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ

- ✓ **Подходы к управлению**
- ✓ **Управление в период кризиса**
- ✓ **Бизнес-процессы экспортной деятельности**
- ✓ **Обеспечение экспортной деятельности ресурсами**
- ✓ **Мотивация экспортной команды**
- ✓ Управление изменениями

Модуль 5. ПЕРЕГОВОРЫ. ПОДГОТОВКА БИЗНЕС-ПЛАНА

КАДРЫ ДЛЯ ЭКСПОРТА

- ✓ Практика межкультурных коммуникаций
- ✓ Переговорные поединки
- ✓ Структура бизнес плана
- ✓ Защита бизнес-плана

Школа экспорта РЭЦ

Различия программ «Экспортный форсаж» и «Экспортный мини МБА»

КАДРЫ ДЛЯ ЭКСПОРТА

Форсаж

- Для новичков в экспортной деятельности
- Акселерационная программа обучения и менторского сопровождения
- Общие вопросы выбора рынка и подготовке к экспортной сделке
- Результат – базовый план реализации экспортного проекта

МБА

- Для опытных экспортеров
- Акселерационная программа формата MBA со специфическими блоками по экспорту в зарубежные регионы
- Комплексные вопросы выстраивания бизнес-процессов и финансовой модели
- Результат – подробный бизнес-план развития экспорта

Эффект от программы для компаний

По итогам программы компания разработает:

Концепцию развития экспортного потенциала предприятия **на 24 месяца**

Проект бизнес-плана по увеличению экспортной выручки **на 24 месяца**

Дорожную карту по достижению целей бизнес-плана **на 12 месяцев**

! Компания сможет наладить регулярные экспортные поставки

Школа экспорта РЭЦ

Результаты реализации программы «Экспортный мини МБА» в 2021-2025 гг.

- ✓ 45 регионов
- ✓ около 580 компаний прошли программу и разработали бизнес-планы

Высокая оценка со стороны компаний:

>90 БАЛЛОВ

- ✓ NPS (индекс потребительской лояльности)
- ✓ CSI (уровень удовлетворенности клиента)
- ✓ CES (индекс клиентских усилий)

КАДРЫ ДЛЯ ЭКСПОРТА

Школа экспорта РЭЦ

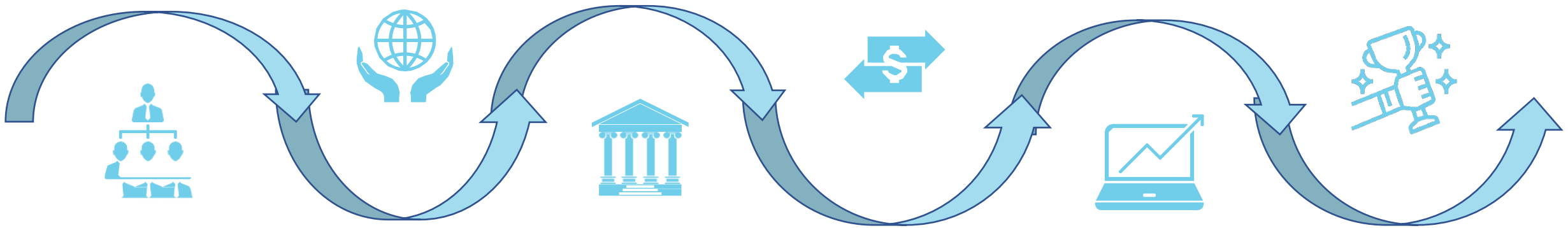
Критерии отбора участников программы

КАДРЫ ДЛЯ ЭКСПОРТА

Основной вид деятельности:
производство и/или оптовая торговля

Торговый оборот (выручка)
за последний финансовый год:
от 30 млн руб. до 2 млрд руб.

Победители и призеры региональных этапов конкурса «Экспортер года» могут участвовать в программе без соответствия критериям отбора



Компания относится
к категории субъектов
малого и среднего
предпринимательства

Организационно-правовая форма:
общества с ограниченной ответственностью (ООО)
акционерные общества
(АО, ОАО, ЗАО, ПАО),
индивидуальные предприниматели (ИП)

Наличие данных бухгалтерской отчетности
в открытых источниках
за последние 2 года

Школа экспорта РЭЦ

Школа
экспорта РЭЦ

Звоните нам
или пишите

123610, Москва,
Краснопресненская наб., 12, подъезд 9
тел. +7 (495) 937 47 42
support@exported.ru